

Магазин с трогательным названием «Росинка» хорошо известен исьилькульцам. От больших сетевых супермаркетов, которых в последние годы и в нашем городе появилось немало, он выгодно отличается компактностью и уютом, при этом хороший выбор товара и современная система самообслуживания делают «Росинку» привлекательной для покупателей даже без широких рекламных кампаний.

Основатель и бессменный хозяин «Росинки» Андрей КЕРБС - человек немногословный и, как сейчас принято называть людей, привыкших рассчитывать на собственные силы, самодостаточный, ответил на вопросы нашего корреспондента Елены ОБАЕВОЙ.



Андрей Робертович, Вы родились и выросли в стране, где такой профессии, как предприниматель, не существовало. Наверняка с детства мечтали о чем-то другом. Как выбирали профессию?

- Вообще-то я военным хотел быть... Вырос я в Казахстане. Десятый класс оканчивал в Омской области – в Нововаршавке. Прочитал в газете, что Исьилькульское педучилище ведет набор. Поступил и выучился на учителя физкультуры. Потом институт физкультуры заочно окончил. Работал в спорткомитете, директором стадиона недолго побыл, председателем общества «Урожай».

- А как же военным?..

- Еще в школе военрук посоветовал: в армии сначала послужи, а потом решишь, надо оно тебе или нет. Сходил я в армию и понял: правильно он сказал. Не мое.

- Вам нравилась Ваша работа?

- Да мне и сейчас нравится все, что связано со спортом. Можно сказать, это мое хобби, стараюсь заниматься по мере возможности.

- Как пришли в предпринимательство?

- Началась перестройка, потом 90-е годы. Денег нет, зарплаты нет, никому ничего не надо. Раньше исполком, предприятия шли навстречу, помогали. А тут – вообще ничего. А у меня ведь семья, три девчонки... Пришлось искать выход. Начинал, как многие, с ларька: жвачки там, «сникерсы». И пошло потихоньку. Потом недостроенное здание под магазин взял. Открыл «Росинку». Потом рядышком участки выкупил, построил новое здание магазина. Так вот оно до сих пор и функционирует.

- В Вашем магазине, в отличие от сетевых, можно найти продукцию местных предпринимателей. Поддерживаете отечественного производителя?

- А почему нет? Своим всегда рад, сотрудничаем. Они делают качественно. Я знаю: если это, например, пельмени, то в них мясо. За удешевлением в ущерб качеству не гонятся.

- Помнится, еще лет 10 назад предприниматели часто жаловались, что не дают работать постоянные проверки. Сейчас по-другому?

- Да, было время... По три-четыре проверки в день по одному и тому же вопросу. Был и у нас такой случай: сначала одна служба, потом другая... И каждый раз магазин закрывай и так далее. Кто только к нам с проверками не ходил!

Сейчас попроще. Плановые проверки раз в три года. Мы, конечно, стараемся нарушения ликвидировать, но все равно находят. Торговля такое дело, всего не учтешь. Делают замечания, предупреждения – исправляем.

- Чувствуете ли поддержку государства? Пользовались ли мерами поддержки?

- Честно говоря, стараюсь обходиться своими силами. Мне моего бизнеса достаточно, расширяться не планирую. Проблем с финансами нет. Бывает, конечно, что за кредитами обращаюсь. Но на гранты не претендую, в конкурсах не участвую. Привык полагаться на себя.

- А как же конкурсы по благоустройству? Ваша «Росинка» всегда в числе призеров.

- Ну, это другое дело. Благоустройство территории вокруг магазина – это наш повседневный труд. Просто, люблю, чтобы все было чисто и красиво. Это же совершенно нормально, так везде должно быть.

- Сейчас много говорят о «социальной ответственности» бизнеса... Нам в редакцию приносят благодарности за спонсорскую помощь спортивным командам, творческим коллективам. Там часто А.Р. Кербс в числе первых, кого благодарят. Это и есть Ваша «социальная ответственность»?

- Ну а как же не помочь? Я же знаю, как эти люди работают. Есть настоящие фанаты своего дела, душой болеют, возят своих спортсменов или артистов на соревнования и конкурсы. Есть люди такие, которым нельзя не помочь. Своей заслугой это не считаю, наоборот, это честь для меня – помогать по мере возможности тем, кто вкладывает душу в свой труд.

- На Западе существует такое явление как семейный бизнес. Да и в России еще лет сто назад, как правило, дело переходило от отца к сыну и так далее. У Вашего бизнеса есть продолжатели?

- У меня три дочери. Старшая – Юлия – педагог, в педколледже работает. Младшая – Анастасия – студентка. А средняя – Ирина – окончила факультет международного бизнеса и сейчас мне помогает, директором магазина работает. Будет ли она продолжателем моего бизнеса? Не могу сказать. Решать ей.

- Сейчас, в отличие от советского времени, есть такая профессия – предприниматель. Даже вузы по этой специальности готовят. Как Вы считаете, с ней каждый может справиться? Или надо какими-то особыми качествами обладать?

- По-моему, каждый справится. Начинать сложно. Но если есть упорство, желание чего-то добиться и понимание, что придется много работать, то все получится. А когда все налажено, быть предпринимателем не так уж и сложно.